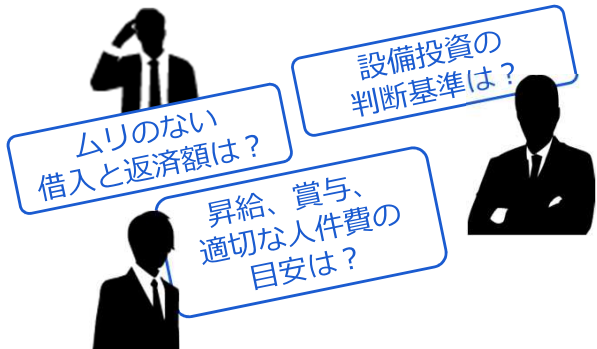


利益とお金を確実に増やしながらかビジョン実現を加速させる

# キャッシュフローコーチ®

強い会社をつくる  
経営パートナー

キャッシュフローコーチ®は、  
経営数字を使って、**経営者の本業の発展**に  
主に2つの役割から貢献する  
コーチ型コンサルタントサービスです。



## 役割①

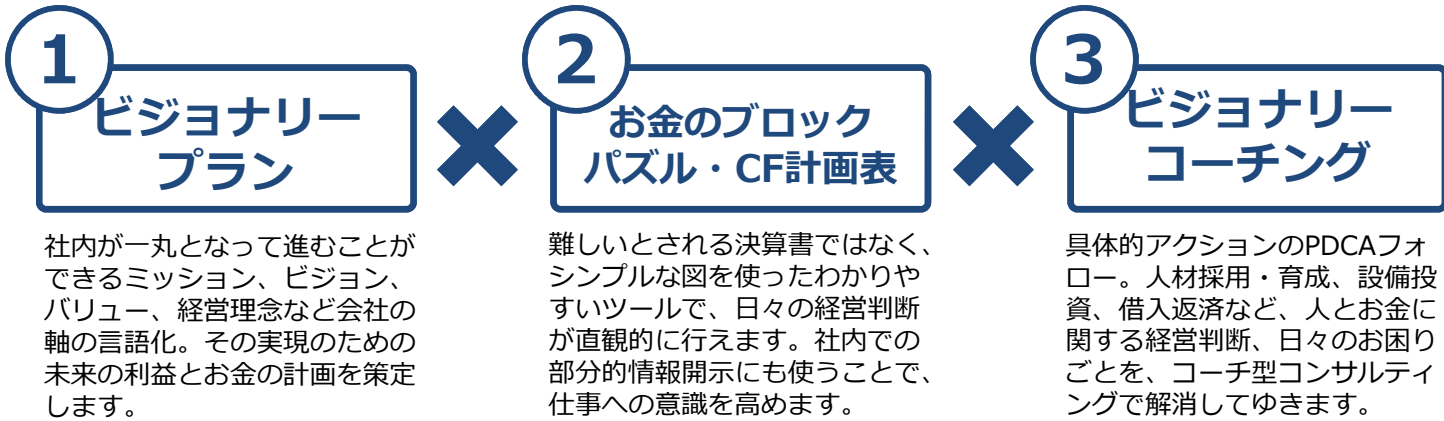
経営者の**“頭の中の情報整理”**を行いながら、ビジョンの言語化・数値化、戦略と行動計画づくり、実行と軌道修正まで**PDCAをフォロー**

## 役割②

社長と社員の**立場の違いからくる危機感のズレ**を、社外の第三者の立場から、研修や個別面談などにより**ベクトルをそろえ**、ビジョン実現を支援



## ビジョンとお金の両輪を回します



達成したい目的、重要度、緊急度に応じて、**組合せ・カスタマイズ**します。

過去の延長ではなく、“望む未来”からの逆算で、  
プランとアクションを一緒に考え、PDCAをフォローしてゆきます



# コンサルティングメニュー

人と金の悩みを解消する豊富なメニュー。  
達成したい目的に合わせてご提案いたします。

## 分野

## コンテンツ・メニュー



### 財務・計画

#### お金のブロックパズル

直感で判断できるシンプルな図で、経営判断と社内への適切な情報開示を支援。

#### キャッシュフロー計画表

半年～1年先の利益とお金の見える化と、人件費、設備、借入等のシミュレート。

#### 部門別 計画づくり

各部門による主体的な計画づくりの支援など、次世代リーダー育成目的にも対応。

#### 目的別 計画づくり

社内の動機づけや、金融機関との関係強化など、目的に応じた経営計画づくりの支援。



### 研修・面談

#### 幹部・社員 研修

社内での立場や役割を踏まえ、様々な角度での研修により、採算意識を高めます。

#### 幹部・社員 個別面談

直接聞けない、直接伝えられない話など、第三者として間に入りズレを埋めます。

#### 幹部・社員 コーチング

個々の強みやリソースを引き出し、日々の課題解決の基礎力を高めます。

#### 経営理念浸透プログラム

経営理念の体系的な学習と、実践からの学びを通じ、メンバーに気づきを促します。



### 社外の右腕

#### ビジョナリーコーチング

頭の中を占有しているお困りごとを解消し、本業に専念できる環境をつくります。

#### 経営判断 サポート

組織、戦略、財務、事業承継など多面的な着眼点からの情報整理と経営判断支援。

#### PDCAミーティング

ビジョンから逆算して設計した、アクションプランと月次数値のPDCAをフォロー。

#### 資産保全アドバイス

事業承継や相続、会社株式、不動産、金融資産まで、客観的立場で資産保全を助言。



### 基盤づくり

#### ビジョナリープラン

社内が一丸となる、ミッション、ビジョン、バリュー、経営理念の策定支援を行います。

#### 経営戦略づくり

変化の激しい環境に対応できる戦略づくりを、社員参加型など様々な形式で実施。

#### 社内会議運営サポート

限られた時間の中で、多様な意見を引き出し、具体的な次の手を決める会議運営支援。

#### チームビルディング研修

人材力、組織力、関係力の3つの観点、12種類のプログラムで自走型組織づくりを支援。

## 費用

【顧問料】 ■ 1時間あたり3万～5万（原則2時間からのため、月あたり6万～となります。）  
※現状の財務状況（黒字、赤字、債務超過）に応じて、時間単価が変わります。

【期間】 ■ 半年もしくは1年の更新型

【研修料】 ■ ご要望に応じて随時開催します（1時間あたり5万）

## 選ばれる理由

1. 会計事務所実務、金融機関交渉から不動産仲介まで、幅広い財務・金融分野の実務経験
2. 「経営の原理原則」を抑えつつ、現場での実践を通じて培ってきたコンサルティング力
3. 表面的なお困りごとではなく、深層にフォーカスし、気づきと行動を促すコーチング力

【近年のパートナー実績】

ガラス製品加工業（社員数200名）／ 金属加工業（社員数30名）／ 精密加工業（社員数6名）  
運送業（社員数40名）／ 飲食業（社員数8名）／ 生花販売業（社員数4名）ほか

## 経営者は本業に専念でき、社員は目標に集中し生産性が高まる環境づくり

ベクトルマネジメントでは、会計事務所さまからの月次の試算表をFAXしていただくだけで、8割の経営判断が出来てしまう“魔法のシート”を作成します。経営者の皆さまは、これを使って月に1回だけ、キャッシュフローコーチ®のミーティングを行うことで、残りの29日間はお金のことに頭を悩ませず、本業に専念できる環境がつけられます。また、社員の皆さまにとって、日々の仕事が「他人ごと」から「自分ごと」となるように、経営情報の開示支援、個別面談、各種研修・勉強会などを行います。これにより、社内が目標に一丸となり、生産性が高まる環境もつくられます。

株式会社ベクトルマネジメント  
石塚 忠（いしづか ただし）

長野県松本市野溝西 1 - 6 - 2 9のみぞビル2F  
TEL : 0263-31-0016  
E-mail : madoguchi@vectormanagement.co.jp



会計事務所と系列コンサルティング会社を経て独立。現場で使える組織論、個性を活かす心理学理論、誰でもできるコーチングを組み合わせた手法で、人と業績を同時に成長させる実践型コンサルタント。

- ・経済産業省登録 中小企業診断士
- ・日本CFCA協会認定 キャッシュフローコーチ®
- ・PHP研究所認定 ビジネスコーチ
- ・PHP研究所認定 研修インストラクター

### ミッション

「クライアントのビジョン実現を通じ 地域が元気になるよう 貢献しつづけます」

### カンパニースピリッツ

「クライアントの課題を 常に“自分ごと”として共に考え 真に頼れるパートナーをめざし 日々研鑽しつづけます」